**ENTREVISTA DE INVENTARIO COLOMBINA**

**Lugar: San Cristóbal Norte (Tienda Minimarket de Colombina)**

**Entrevistado: Cristian Rodríguez (Encargado del Minimarket)**

**1.** **Cuál es la actividad comercial de su empresa?**

R/ Es un punto minimarket de colombina, que se encarga de mostrar productos nuevos y representados mediante el catálogo de colombina.

**2. Algunos clientes para los que ha distribuido productos son meramente nacionales o distritales?**

R/ En este punto solo tenemos productos nacionales, pero viene mucha gente extranjera a comprar productos y también a hacer encargos a otros países.

**3. Qué sistema de codificación utiliza para sus productos?**

R/Código de barras y lector de escáner.

**4. Cada cuanto ve útil aplicar el tiempo de reabastecimiento?**

R/ 2 veces a la semana, por ejemplo en este momento pedí un encargo y me llega el sábado, para ciertos productos tengo que hacer pedidos apartes.

**5. Cuales obstáculos aparecen con más frecuencia dentro de su control de inventario?**

R/ Abecés pido el producto y no me llega, y también se suelen presentar hurtos, de esta forma se pueden perder clientes.

**6. Que cantidad de artículos maneja?**

R/ Un numero especifico no le puedo dar, nosotros nos encargamos de que la gente conozca nuestros productos por catálogo.

**7. Cual es el producto que más vende?**

R/Quimbayas, chocobreak y las galletas nucita y lo que tiene que ver con las líneas saludables que es lo que le hace competencia a touch y nutresa.

**8. Cuantos productos tiene actualmente en inventario?**

Helado: 74

Colsas o secos: Incierto, ya que cada mes se sacan productos nuevos

**9. Satisface a toda su demanda, o tiene déficit en inventario?**

R/ Cuando llega el producto todo funciona bien, pero cuando no, o se presentan hurtos, se pierden ventas.

**10. Cada que tiempo realiza compras para abastecer su almacen?** R/ Cada 4 días, 2 veces a la semana